

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社  
代表取締役社長 齋藤 浩  
大阪市北区中之島3-3-23  
〔お問い合わせ先〕  
事業ソリューション部 佐藤  
電 話：06-6459-1700  
メール：pr@sbic-wj.co.jp

## 2019年8月定例発表

下記の通り、2019年7月分として投資を実行しました。

### A. 投資先企業

#### <新規投資>

・株式

社 名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
アインズ(株)	滋賀県 蒲生郡	大森 七幸	9,723 万円	印刷業	3,892 万円
シンワ(株)	大阪府 高槻市	加藤 忠男	1 億円	包装資材及び 包装・梱包機械の販売	3,470 万円

#### <再投資>

・株式

社 名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
(株)TADコーポレーション	滋賀県 高島市	荒木 深	7,500 万円	大学入試広報等の 発送代行	1,600 万円
(株)トキワ	福岡市 博多区	中山 貞憲	8,000 万円	工業用ゴム・合成樹脂 製品の卸売	525 万円
(有)六甲船舶	大阪市 淀川区	花崎 正行	2,000 万円	内航海運業	560 万円

# アインズ株式会社

創業142年。1877年創業で、滋賀県を拠点とする印刷を核とした情報発信企業。

アジア・パシフィックエリアでトップレベルの印刷技術は業界評価も高く、近年はWEB、マーケティング、環境分野にも力を入れ、一般企業や官公庁を中心に営業を展開している。企画、デザイン、製版、印刷、製本、納品までをワンストップで提供し、多彩なソリューションを提案できるのが強み。

『すべてのステークホルダーの“よかったsmile”のために私たちは存在する』という企業理念の下、顧客はもちろん、取引先、社員やその家族、地域とともに歩む企業として、「新たな付加価値」の創造・提供にチャレンジし続けており、更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 3,892万円
- ・引 受 時 期 2019年7月

## 【 会 社 概 要 】

フ リ カ ン ナ	材刊 加`ユキ
代 表 者	大森 七幸 (代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒520-2573 滋賀県蒲生郡竜王町鏡2291-3
電 話 番 号	0748-58-8101
F A X 番 号	0748-58-8170
U R L	<a href="https://www.shiga-web.or.jp/eins/">https://www.shiga-web.or.jp/eins/</a>
事 業 所 所 在 地	同上及び近江八幡本店 (近江八幡市) 東京支店 (東京都千代田区) その他10営業所 (滋賀県・大阪府・京都府・愛知県・福井県・三重県)
資 本 金	9,723万円
設 立 年 月	1961年11月 (創業 1877年)
従 業 員 数	229名
主 要 事 業 ・ 製 商 品	印刷業
主 要 得 意 先	平和堂、国税庁、アヤハディオ、日本年金機構等
年 商	51億円 (2019/3期)

# シンワ株式会社

フィルム、粘着テープ、PPバンドや結束紐、緩衝材、段ボールケースなど段ボール梱包に付随する消耗品を中心に、包装・梱包機械などを扱う卸売業者で、一部自社ブランド装置の製造販売も手掛けている。

農業分野をベースに一般産業分野にも販路を構築し、全国24ヶ所に営業拠点を展開している。

ユーザーへの直接販売を志向し、地域密着による提案型営業に加えて充実したメンテナンス体制を武器に機械販売を消耗資材販売に繋げる等、小回りを活かした展開により今後も着実な成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 3,470万円
- ・引 受 時 期 2019年7月

## 【 会 社 概 要 】

フ リ カ ン ナ	カリダオ
代 表 者	加藤 忠男 (代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒569-0034 大阪府高槻市大塚町5-1-2
電 話 番 号	072-675-5973
F A X 番 号	072-673-8758
U R L	<a href="http://www.shinw.co.jp/">http://www.shinw.co.jp/</a>
事 業 所 所 在 地	京都工場 (京都府八幡市) 支店・営業所・駐在所 (24ヶ所)
資 本 金	1億円
設 立 年 月	1950年2月 (創業 1947年)
従 業 員 数	140名
主 要 事 業 ・ 製 品	包装資材及び包装・梱包機械の販売
主 要 得 意 先	全国農業協同組合連合会、ホクレン農業共同組合連合会
年 商	117億円 (2019/3期)

## 再投資先の概要

### ◎株式

#### ・株式会社TAD<sup>タッド</sup>コーポレーション

事業所：滋賀県高島市野田1678  
電話：(0740)36-1007  
代表者：代表取締役社長 荒木 深 (アキ カシ)  
URL：<https://www.tad.co.jp>  
資本金：7,500万円  
設立年月：1987年4月  
主要事業・製商品：大学入試広報等の発送代行  
初回投資年月：2019年3月  
今次投資額：1,600万円

#### ・株式会社トキワ

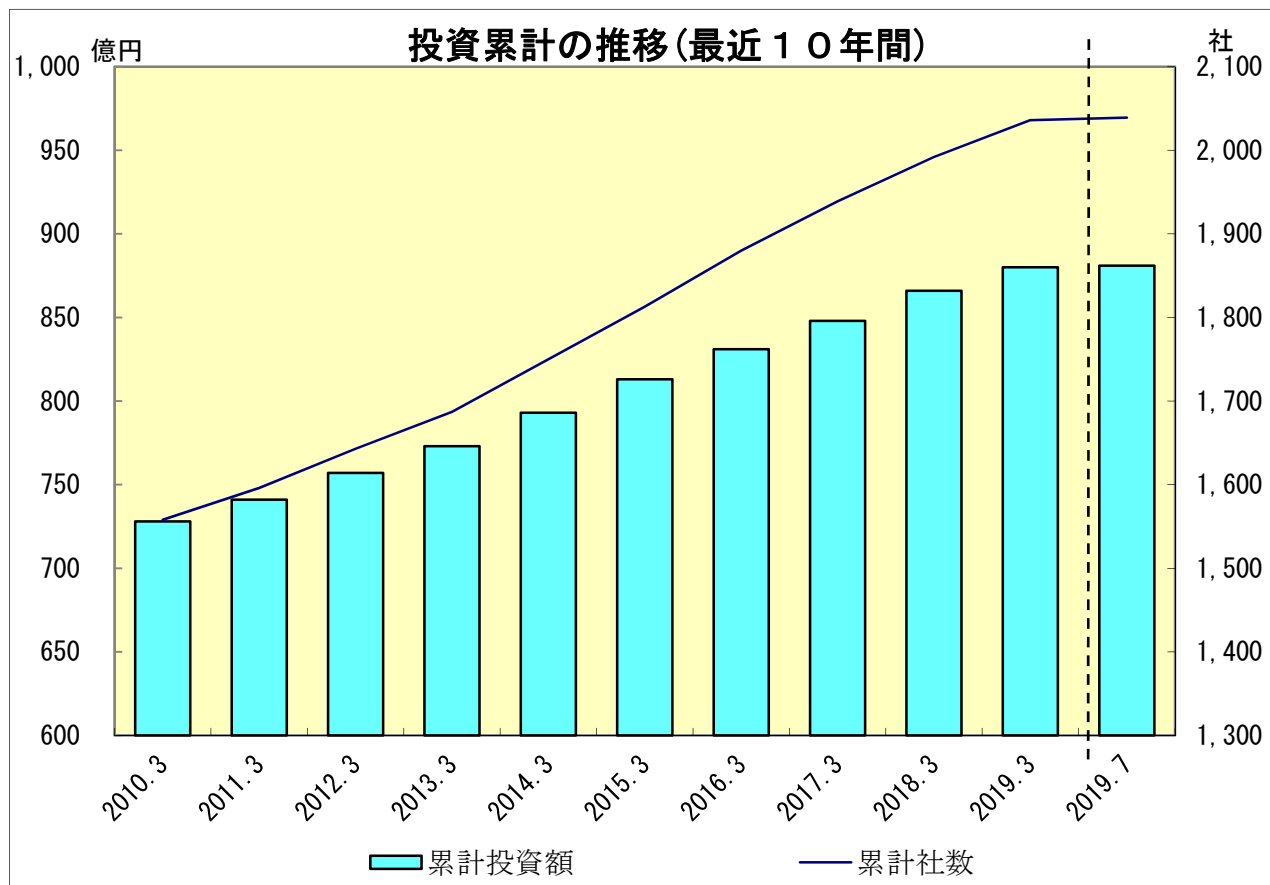
事業所：福岡市博多区博多駅南4-4-1  
電話：(092)451-0121  
代表者：代表取締役社長 中山 貞憲 (ナカヤマ サダノリ)  
URL：<http://www.tokiwa-net.com/>  
資本金：8,000万円  
設立年月：1948年10月  
主要事業・製商品：工業用ゴム・合成樹脂製品の卸売  
初回投資年月：2006年3月  
今次投資額：525万円

#### ・有限会社六甲船舶<sup>ロッコウセンパク</sup>

事業所：大阪市淀川区西中島4-9-28  
電話：(06)6305-9442  
代表者：代表取締役社長 花崎 正行 (ハザキ マサユキ)  
URL：<http://rokkousenpaku.com/index.html>  
資本金：2,000万円  
設立年月：1998年8月  
主要事業・製商品：内航海運業  
初回投資年月：2019年3月  
今次投資額：560万円

## B. 投資実績（ご参考）

	2016/3 末	2017/3 末	2018/3 末	2019/3 末	2019/7 末現在
投資累計社数（社）	1,880	1,939	1,992	2,036	2,039
投資累計額（億円）	831	848	866	880	881



（上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。）

## C. 今後の主な成長支援活動予定

### 1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関や大阪投資育成投資先企業から、各種経営情報、サービス情報、技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加して頂き、情報収集やビジネスマッチングに役立てて頂くことを目的としています。

#### ◎ 第1337回

テーマ	人事評価制度 カイゼンセミナー
開催日	2019年8月26日(月) 13:30~16:30
講師	(株)新経営サービス 人事戦略研究所 コンサルタント 小田原豪司 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内容	人事評価制度はつくって終わりではなく、運用した結果も踏まえながら、カイゼンをしていく事が重要となります。改定の是非の検討方法、制度改定の進め方、他社事例の紹介など、企業の実態に沿ったカイゼン方法をお伝えします。また、これから制度をつくらうとする企業様にも参考となります。

#### ◎ 第1338回

テーマ	実態論で語る「採用」と「評価(人事制度)」セミナー
開催日	2019年8月29日(木) 13:30~16:30
講師	Comanagement(株) 代表取締役 窪田司 氏 True Vision(株) 代表取締役 片岡祐樹 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内容	入社3年未満の20代社員と中堅の30代社員の離職の理由はまったく違うことをご存知でしょうか? 30代社員の離職が目立つようになっている会社は非常に危険な状況です。中小企業の現場で、採用と評価を熟知した2名の講師が、上辺ではない実態論を生々しく、ストレートにお伝えします。

#### ◎ 第1339回

テーマ	《福岡開催》強い組織の作り方
開催日	2019年8月29日(木) 14:00~16:00
講師	(株)タバネル 代表取締役 奥田和広 氏
会場	博多バスターミナルビル 9F・第1ホール
内容	いかにすぐれた戦略でも、実行に移せなければ意味がありません。戦略を実行し成長し続けるためには、本気の努力を結集して組織の力を最大化する仕組みが必要です。成長企業に共通する組織づくりと注目の目標管理「OKR」をお伝えします。

#### ◎ 第1341回

テーマ	腹落ちする中期経営計画の策定と実行
開催日	2019年9月4日(水) 13:30~16:00
講師	クールロジック(株) 代表 村松 毅 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内容	「中期経営計画」は単に数字の積み上げを行い業績を予測するものではありません。競争環境の変化を読み、ビジョンを指し示した後、冷静に「現状とビジョンのギャップ」を埋めるための設計図を策定することが求められます。中期経営計画の策定から実行まで事例を踏まえながら解説します。

◎ 第1343回

テーマ	ディスカッション形式で学ぶ 事業承継の落とし穴と対策
開催日	2019年9月10日(火) 13:30~16:30
講師	税理士法人ネイチャー国際資産税 税理士 渡邊浩子 氏 プルデンシャル生命保険(株) 部長 田中大貴 氏 (株)フジ総合鑑定 不動産鑑定士 住江悠 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内容	事業承継の専門家3名による業界初のセミナーです。実際にあった承継後に起きた悲劇や、社長が出来たこと、対策しなければならなかったことなどを事例を交え、ディスカッション形式で紹介していきます。各専門家の豊富な知識と経験を踏まえた内容は「目からうろこ」です!

◎ 第1344回

テーマ	《福岡開催》目標設定100本ノック
開催日	2019年9月12日(木) 13:30~16:00
講師	MIRACREATION(株) 取締役 北川賢司 氏
会場	博多バスターミナルビル 9F・第12ホール
内容	目標の設定は、人の行動を管理するために行うものでしょうか?正しい答えが見えにくい時代は、管理を強化すればするほど、間接的な動機が高まり、メンバーの創造性が低下していくという厳しい未来が待っています。VUCAな時代、一人ひとりが内なる想いを大切に、指示待ちではなく、自分で考えて行動することが重要になってきます。そこで、今回は皆さんとの演習を交えて、目標設定のポイントや高め合う対話の進め方などについて紐解いていきます。

2. 投資フォーラム《無料》

◎ 第13回

テーマ	部下の心の窓を開くリーダーシップ
開催日	2019年8月20日(火) 13:30~16:30
講師	小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
内容	心の窓を開かせない限り、部下の心に響くリーダーシップは発揮できません。今回は、「サーバントリーダー」のスキルを身に付ける実践的手法を中心に、投資育成ビジネススクール「チームを動かすための管理職塾」の7年間のベスト事例の多くを紹介し、結果につながる管理職の行動変革のキーワードをご提示します。

3. 投資育成ビジネススクール・セミナー《有料》

<セミナー>

■新入社員フォローアップ研修

- ・開催日時: 2019年9月19日(木) 10:00~17:00
- ・講師: (有)オフィスウエダ 代表取締役 上田 実千代 氏
- ・会場: 大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
- ・プログラムの特長: 「できる社員になる」を目標に、改めて仕事の進め方やビジネスマナーの基本をブラッシュアップするとともに、これまでの自身の仕事を振り返り、さらなる自己成長へ向けての意欲を高めていきます。

#### 4. 日本公庫連携セミナー《無料》

##### ■ 《宮崎開催》米中経済摩擦の影響について

- ・開催日時：2019年8月26日（月）14:00～16:15
- ・講師：日本貿易振興機構 本部 海外調査部 部長 木村洋一 氏  
日本政策金融公庫 上海駐在員事務所 首席駐在員 林智哉 氏
- ・会場：ニューウェルシティ宮崎 2F・関之尾の間
- ・プログラムの特長：米中経済摩擦を背景に、日本企業の業績にも影響が出始めています。こうした流れを把握するための一助として、ジェトロより米中貿易戦争の影響について解説するとともに、日本政策金融公庫より中国の最新現地事情について事例を交えてご案内します。

##### ■ 《高知開催》高度外国人材活用セミナー

- ・開催日時：2019年8月27日（火）15:00～16:30
- ・講師：日本貿易振興機構 高度外国人材活躍推進コーディネーター 杉本博志 氏
- ・会場：ちより街テラス 3F・貸会議室3
- ・プログラムの特長：国内の少子高齢化に伴う人手不足が深刻化する中、中堅・中小企業においても海外展開や競争力強化のため外国語や国際ビジネス、現地商習慣などに精通するグローバルな人材の採用に対する関心が高まっています。当該分野の専門家を講師として招き、「高度外国人材」（大学等の高等教育を受けた外国人）の採用や活用について、具体的な事例を交えて解説します。

##### ■ 《奈良開催》貿易ビジネスと海外営業の交渉術

- ・開催日時：2019年9月10日（火）13:30～16:30
- ・講師：中小企業基盤整備機構 近畿本部 国際化支援アドバイザー 益倉孝 氏
- ・会場：日本政策金融公庫 奈良支店 6階・会議室
- ・プログラムの特長：令和の時代に持続発展を目指す企業経営者・幹部にとって「海外マーケット」の視点は必須です。本セミナーでは、経営資源に限りのある中堅・中小企業が効果的に貿易・海外ビジネスをするための勘所を海外事業の経験豊富な講師がお伝えいたします。