

# 業績に直結させる 1on1 ミーティングの 考え方と実践方法

1on1 の戦略実行ルーティン化 セミナー

- 1on1 ミーティングの必要性について今ひとつ腹落ちしていない。
- 1on1 ミーティングで何を話したら良いのか分からない。
- 1on1 ミーティングは業績に直結しないので時間がもったいない。

先着  
10名様

## こういった事でお悩みの方はご参加ください！

本セミナーでは、職場での 1on1 ミーティングを生産性向上、業績向上に結び付ける道筋を共有し、戦略実行を加速するためのルーティンへと昇華させるための具体的な実践方法をお伝えします。

【日時】 2024年4月26日(金) 13:30~15:30 (開場13:00)

【場所】 神戸国際会館 セミナーハウス 東棟 8階・804号会議室

(神戸市中央区御幸通 8-1-6 / 各線三宮駅から徒歩 3分)

<https://www.kih.co.jp/access/index#contact>

【対象者】 経営者、経営幹部の方

【リアル限定】 10名 直接会場にお越しください。当日受付にてお名刺を頂戴いたします。

【申込方法】 大阪投資育成のHP、または右の二次元コードよりお申込みいただけます。  
(<https://www.sbic-wj.co.jp/allseminar/>)



【申込締切】 4月19日(金)

【講師】 株式会社リレイト 代表取締役 後藤 俊輔

【出身・居住】 兵庫県神戸市出身。京都府向日市在住。

【学歴】 京都大学法学部卒、神戸大学法科大学院卒、グロービス経営大学院卒。

【会社歴】 ローム株式会社、オムロン株式会社、株式会社ユーシン精機

【職種歴】 法務担当、事業開発責任者、経営企画責任者、生産管理責任者

【保有資格】 経営学修士(MBA)、法務博士、生涯学習財団認定コーチ

【現在】 2022年に株式会社リレイトを創業し、複数のベンチャー企業、中小企業向けにCOO(最高執行責任者)代行サービスを展開中。

経営計画策定/運用、経営会議運営、M&A 支援、経営企画部立ち上げ、

法務部門立ち上げ、経営者、経営幹部向け 1on1、社内コーチ育成等を実践。



※参加申込みいただきました個人情報、参加者名簿として講師機関と共有し、セミナーの企画・運営・実施のために利用する他、関連するアフターサービス、必要な情報提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用いたします。  
また、申込された方には出席・欠席を問わず講師機関及び弊社より後日ご連絡させていただく場合がございます。

お問い合わせ: 大阪中小企業投資育成株式会社 セミナー事務局 / 若松  
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23中之島ダイビル28階  
TEL: 06-6459-1700 support@sbic-wj.co.jp