

2022年5月20日

各位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
大阪市北区中之島3-3-23
[お問い合わせ先]
事業ソリューション部 福山
電話：06-6459-1700
メール：pr@sbic-wj.co.jp

2022年5月定例発表

下記の通り、2022年4月分として投資を実行しました。

A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
山陽精螺工業(株)	広島県 安芸高田市	安田 恵二	1,000万円	精密機械加工部品、鋅螺製造	3,290.9万円

<再投資>

・株式

社名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
大阪冷蔵(株)	大阪市 都島区	川崎 益彦	1,500万円	不動産賃貸業・ゴルフ練習場 運営	733.8万円

山陽精螺工業株式会社

広島県西部で、地元大手メーカーを主力顧客とする金属機械加工業者である。積極的な設備投資を継続して行ない、広島県内で有数の加工設備を誇る。「お客様の要求する品質と納期を確保し正当な利益を上げる会社となる」ことを理念に、最新鋭の設備と緻密な生産管理により、多品種小ロットで付加価値の高い加工を行って、顧客の信頼を獲得している。

今後も機械加工設備を充実させ、新たな顧客、案件に取り組むことで、成長を図っている。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 3, 290.9万円
- ・引 受 時 期 2022年4月

【 会 社 概 要 】

フ リ ガ ナ	ヤスタ ケジ	
代 表 者	安田 恵二	(代表取締役社長)
本 社 所 在 地	〒731-0501 広島県安芸高田市吉田町吉田1489-46	
電 話 番 号	0826-42-3021	
F A X 番 号	0826-42-3024	
U R L	http://www.sanyo-seira.co.jp	
事 業 所 所 在 地	同上及び本社工場 (同上)	
資 本 金	1,000万円	
設 立 年 月	1949年6月 (創業 1935年)	
従 業 員 数	81名	
主 要 事 業 ・ 製 品	精密機械加工部品、鉸螺製造	
主 要 得 意 先	三菱重工コンプレッサ、コベルコ建機、日鋼テクノ	
年 商	21億円	(2021/3期)

再投資先の概要

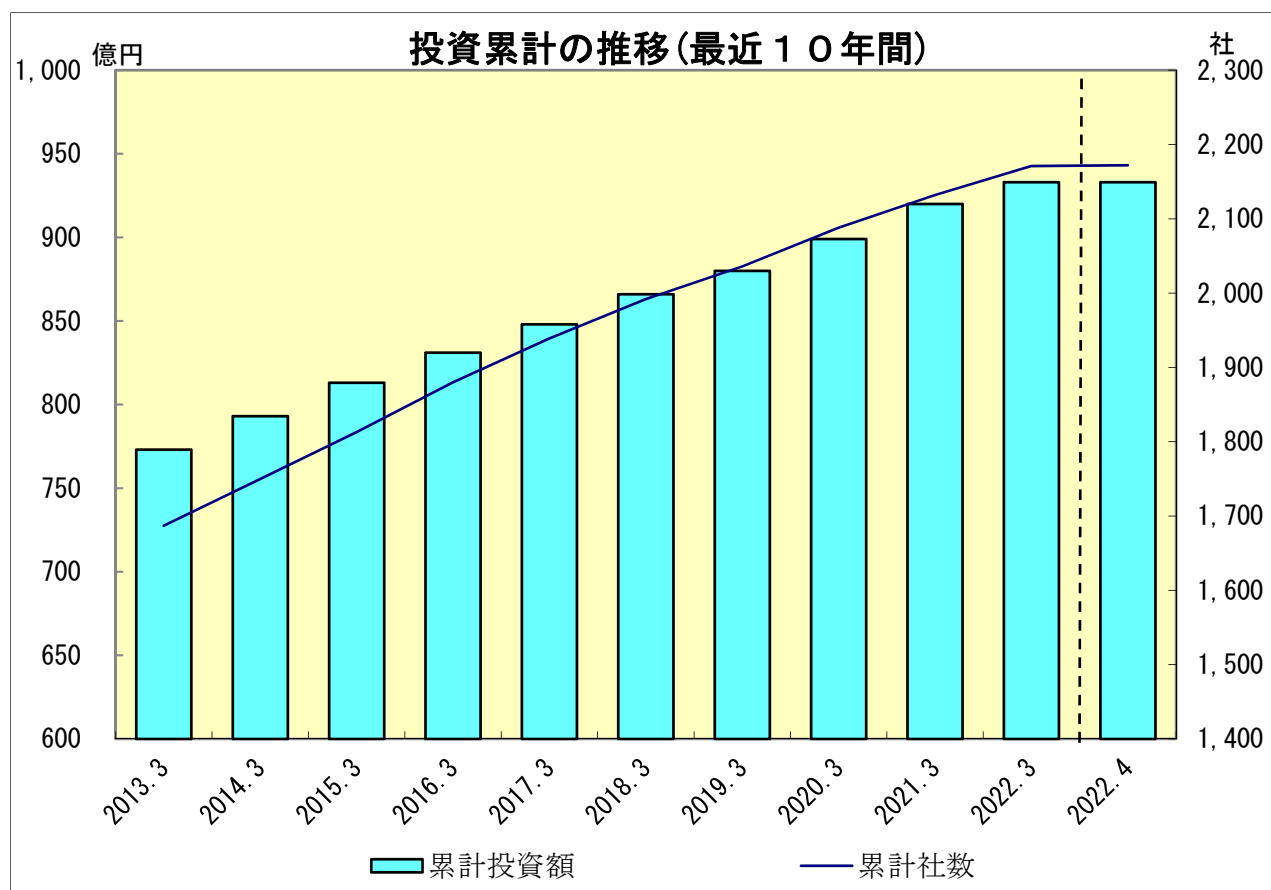
◎株式

- ・大阪冷蔵株式会社
(事業会社：桜宮ゴルフクラブ株式会社)

事業所：大阪市都島区中野町2-3-23
電話：06-6351-2155
代表者：川崎 益彦 (カサキ マスヒコ)
URL：<https://sakuranomiyagc.co.jp>
資本金：1,500万円
設立年月：1909年1月
主要事業・製商品：不動産賃貸業・ゴルフ練習場運営
初回投資年月：2022年3月
今次投資額：733.8万円

B. 投資実績（ご参考）

	2019/3 末	2020/3 末	2021/3 末	2022/3 末	2022/4 末現在
投資累計社数 (社)	2,036	2,088	2,132	2,171	2,172
投資累計額 (億円)	880	899	920	933	933



(上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。)

C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪投資育成は、中堅中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

◎ 第1631回

テーマ	腹落ちする中期経営計画の策定と実行
開催日	2022年5月23日(月) 13:30~16:00
講師	クールロジック(株) 代表 村松毅 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	新型コロナウイルスにより経営環境が激変すると叫ばれる中、私達は「あるべき姿(経営ビジョン)」を、何年も前倒しで実現するための戦術の見直しや、戦略そのものの焼き直しを検討する必要に迫られています。本セミナーでは経営幹部を巻き込んだ経営ビジョン・中計の策定方法にフォーカスをあて、「腹落ちした経営ビジョン・実行イメージの沸き上がる中期経営計画の策定」について解説を行います。

◎ 第1632回

テーマ	経営者が陥る！人事に関する4つの誤解
開催日	2022年5月24日(火) 14:30~16:30
講師	(株)新経営サービス シニアコンサルタント 南野真彦 氏
会場	【Zoom限定】
内容	昨今の情勢下、企業は従来の採用や育成の方法、ならびに人事制度等を時代に合ったものに見直すことが不可欠となってきました。本セミナーでは経営者が陥りがちな人事にまつわる様々な誤解や、人事施策の失敗例等を挙げながら、組織の活性化や人材の強化につながるノウハウをお伝えします。

◎ 第1633回

テーマ	教育体系・人材育成計画の作り方・活かし方・定着のさせ方セミナー
開催日	2022年5月26日(木) 14:00~16:00
講師	セレクションアンドバリエーション(株) マネジャー 山本遼 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	教育・企業を成長させるドライバーとするためには、事業環境の変化を踏まえ本質的な育成戦略を設計することが効果的です。また、階層別・期待役割別の設計方法・具体的な計画化のノウハウも判りやすく解説します。

◎ 第1634回

テーマ	次世代の意識を高める事業承継対策
開催日	2022年6月1日(水) 14:00~16:30
講師	(株)エスネットワークス グローカル事業本部 グループ長 首藤迅亜 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【リアル限定】
内容	事業承継の問題は、ヒト・モノ・カネと多岐に渡りますが、一番重要なことは、次世代が意識高く会社を承継できる仕組みや機会を提供することにあると考えます。本セミナーでは、事業承継成功のポイントを、事例を交えてお話しいたします。

◎ 第1635回

テーマ	《鹿児島開催》魅力ある会社作りのための事業計画と福利厚生制度
開催日	2022年6月3日（金）13：30～16：00
講師	辻・本郷税理士法人 鹿児島事務所 芝雅之 氏 はなふさ社会保険労務士事務所 所長 濱田英彰 氏
会場	大阪中小企業投資育成㈱セミナールーム【リアル限定】
内容	「会社の目指す方向に社員一丸となって!」というのが会社の目指す姿です。しかし、実際は「トップの考えがわからない。」とあってモチベーションが上がらず漫然と仕事をしている社員が多いのも事実です。今回のセミナーでは(1)事業計画(2)社員への接し方及び(3)福利厚生制度の切り口で、社員が同じベクトルでモチベーションを保ちながら働く方法を解説します。

◎ 第1636回

テーマ	《山口開催》中小企業のためのホールディングス化のメリットと活用方法
開催日	2022年6月13日（月）13：30～16：00
講師	税理士法人アーリークロス 副代表 税理士 小山寛史 氏
会場	KDDI 維新ホール 2階「204AB会議室」【リアル限定】
内容	ホールディングス化は上場企業のみならず、中小企業にもメリットが広く認知され始め、確実に増えつつあります。本セミナーでは、ホールディングス化の手法やメリットだけでなく、その後の活用方法まで分かりやすく解説します。

◎ 第1637回

テーマ	《大分開催》中小企業のためのホールディングス化のメリットと活用方法
開催日	2022年6月10日（金）13：30～16：00
講師	税理士法人アーリークロス 副代表 税理士 小山寛史 氏
会場	J:COM ホルトホール大分 2階・セミナールームS【リアル限定】
内容	ホールディングス化は上場企業のみならず、中小企業にもメリットが広く認知され始め、確実に増えつつあります。本セミナーでは、ホールディングス化の手法やメリットだけでなく、その後の活用方法まで分かりやすく解説します。

◎ 第1639回

テーマ	後援：北九州商工会議所《北九州開催》 中小企業の強みを活かし、DXを活用した新規事業の立ち上げ方
開催日	2022年6月15日（水）14：30～16：30
講師	イジゲングループ㈱代表取締役 CEO 鍋島佑輔 氏、取締役 COO 池尚大 氏
会場	北九州商工会議所 9階・中ホール【リアル限定】
内容	中小企業が持つ既存事業の強みとDXを掛け合わせることで、圧倒的にアドバンテージを持った新規事業を作ることが出来ます。私たちの今までの事例を基に、既存事業の強みとDXを活用した新規事業の立ち上げ方を、初歩の段階から分かりやすく解説いたします。

2. 投資フォーラム《無料》

◎ 第40回

テーマ	社員への承継で会社を残す方法
開催日	2022年6月28日（火）14：00～15：30
講師	高橋秀彰総合会計士事務所 代表 高橋秀彰 氏
会場	大阪中小企業投資育成㈱セミナールーム【Zoom 同時開催】
内容	世間で知られている親族「外」事業承継には幾つかの手法があり、当セミナーでは社内の親族「外」の人材に対する事業承継の手法について、実際の事例に基づく具体的に解説します。昨今、実際に親族「外」社員（役員）への事業承継が増えていることから、手法だけでなく、実際に親族外承継をした中小企業の実例に基づく具体的な注意事項についても紹介します。

◎ 第41回

テーマ	実践解決法、分散株主のリスクとトラブル
開催日	2022年7月7日(木) 14:00~15:30
講師	高橋秀彰総合会計士事務所 代表 高橋秀彰 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	同族会社の株主構成の傾向として、2代目以降となっている老舗企業ほど、株主が多くの個人に分散しているという状況があります。当セミナーでは、そこに潜むリスクと実際に起きたトラブル事例を紹介し、リスク対策としてのウルトラCはなく、正攻法で解決するしかありません。「そもそも、法の考え方は？」という点と共に、その考え方が分かればおのずと理解できる「正攻法」について説明します。

3. 投資育成セミナー・ビジネススクール《有料》

<セミナー>

■営業本部長マネジメント研修(2日間)

- ・開催日時: 2022年6月2日(木)~3日(金) 各日10:00~17:00
- ・会場: 大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【リアル限定】
- ・講師: (株)アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役副社長 桑原賢一 氏
- ・プログラムの特長: コロナショックで加速するVUCAの時代、発生的な引き合い対応ばかりを行っている営業組織に未来はありません。如何なる環境にも対応するためには、内部環境を強くすることが必要です。経営者・営業部門統括責任者・営業部門長は、営業組織全体をマネジメントし、個々の当たり前の基準を底上げした上で、外部環境の変化に打ち勝つ、やり切る習慣を持った営業組織に変革していく必要があります。本セミナーでは、目標予算を絶対達成させるマネジメント手法「予材管理」を中心に、強い組織をつくるための具体的な手順と手法を解説いたします。

■経理部長クラス研修2022

- ・開催日時: 2022年7月6日(水) 10:00~17:00
- ・会場: 大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師: 御堂筋税理士法人&株式会社組織デザイン研究所 ファウンダー 小笠原士郎 氏
- ・プログラムの特長: いい会社とは、財務体質のしっかりしている会社であり、経理部のしっかりしている会社です。経営者・経営幹部層に的確な問題提起を行うことは、経理部本来の役割です。しかし、数字情報を握る経理部長クラスが日常業務に追われ、社長の参謀的役割を担えなければ、客観的な現状認識が遅れ、迅速な次の一手が打てません。本セミナーでは、社長および経理部長クラスを対象に、経理部の本来の役割・機能を見直し、おさえておくべき経営指標・数字情報を詳しく解説し、社長を支える経理部長クラスの戦略的な能力強化を目指します。

■「商談力」強化セミナー2022

- ・開催日時: 2022年7月8日(金) 10:00~17:00
- ・会場: 大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師: 小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・プログラムの特長: お客様との信頼関係を構築しなければならない営業社員には、お客様の話を聞き、本音を引き出し、受け入れられる、コミュニケーションスキルとしての商談力が必要です。ビジネスの場で、お客様の心の窓を開けて、受け入れられやすくするためには、おさえておかなければいけない手順があり、守るべきポイントがあります。本セミナーでは、コミュニケーションスキルの基本を踏まえ、顧客との信頼関係を構築して成約につなげるための、営業社員が知っておくべき基本、ちょっとしたコツを伝授いたします。

4. 日本公庫・中小機構 連携セミナー《無料》

■ 《滋賀開催》海外バイヤーとのオンライン商談スキルアップ支援セミナー

- ・開催日時：2022年6月3日（金）15：00～16：50
- ・講師：独立行政法人 中小企業基盤整備機構 中小企業アドバイザー 芳賀淳 氏
- ・会場：コラボ滋賀21 3階・大会議室【リアル限定】
- ・プログラムの特長：「社歴や沿革、自己紹介から始めていませんか？」「詳しいデータや仕様書を見せていませんか？」本セミナーでは、主に、こんなことしていたらうまくいきませんよ、という「オンライン商談あるある」や海外の顧客候補探しに役立つ中小機構のノウハウを説明します。

※詳細は、以下の二次元コードからご覧ください。

